

Andrea Venturini

Via Mario Batà, 16
62100 MACERATA
tel. +39 346 0046187
e-mail: venturini_67@hotmail.com

Notizie generali

- Nato a Berna (Svizzera) il 27 maggio 1967
- Residente a Macerata in Via Batà, 16

Istruzione

Luglio 1985: Liceo Linguistico, Macerata

- Diploma maturità linguistica.
- votazione: 42/60.

Luglio 1995: Università degli Studi di Macerata

- Laurea in Giurisprudenza.
- votazione: 99/110.

Corsi di specializzazione

Agosto 1984: Yorkshire Institute, Maidenhead (Londra)

- Corso di specializzazione in lingua inglese.
- Durata: 1 mese.

Luglio 1997: British Institute, Macerata

- Corso di specializzazione in lingua francese.
- Durata: 2 settimane full immersion.

Agosto 2004: Istituto de Idioma Castellano, Barcellona

- Corso di specializzazione in lingua spagnola.
- Durata: 2 settimane full immersion.

Esperienze professionali

Settembre 1995 – Ottobre 1996: La Goccia S.r.L., Recanati (MC)

Area Manager Italia

- Area manager Italia presso azienda commerciale settore termosanitario.

Novembre 1996 - Luglio 1997: Nuova Simonelli S.p.A., Tolentino (MC)

Area Manager Italia

- Area manager Italia presso azienda produzione macchine per caffè espresso professionale.

Agosto 1997 – Giugno 2004: Nuova Simonelli S.p.A., Tolentino (MC)

Export Area Manager

- Export Area Manager presso azienda produzione macchine per caffè espresso professionale
- Responsabilità commerciale paesi lingua francofona.

Luglio 2004 – Novembre 2011: Bontempi Casa, Camerano (AN)

Export Area Manager

- Export Area Manager presso azienda produzione arredamenti.
- Responsabilità commerciale 4 paesi europei: Francia , Benelux, Spagna, Portogallo.

Dicembre 2011 – Dicembre 2016: Linea Quattro S.c.p.a., Castelplanio (AN)

Export Manager

- Export Manager presso azienda produzione mobili per cucina, segmento medio/alto.
- Responsabilità commerciale export.

Professione attuale

Gennaio 2017: B4Living spa/Bontempi Casa
Camerano (AN)

Export Area Manager

- Export Manager presso azienda produzione arredamenti, segmento medio/alto.
- Responsabilità commerciale export.

Competenze maturate

- Ricerca e gestione di vendita diretta (agenti di vendita plurimandatari) e indiretta.
- Responsabilità finanziaria dell'andamento a buon fine del volume delle vendite.
- Compilazione del budget commerciale delle zone assegnate e responsabilità del perseguimento degli obiettivi di vendita.
- Responsabilità del budget spese e investimenti in comunicazione (pubblicità, promozione, fiere).

Conoscenze linguistiche

- Buona conoscenza lingua inglese, scritta e parlata.
- Ottima conoscenza lingua francese, scritta e parlata.
- Ottima conoscenza lingua spagnola, scritta e parlata.

Conoscenze informatiche

- Sistemi operativi: Windos 2000, Windos XP.
- Videoscrittura: Microsoft Office Word, Microsoft Office Excell.
- Presentazioni: Microsoft Office Power Point.
- Applicativi Internet: Explorer, Microsoft Outlook.

Interessi

- Lettura (generi: legal thriller, economico).
- Cinema e musica.
- Sport a livello base per mantenimento forma fisica.