



INFORMAZIONI PERSONALI **Alessandro Bruni**

 Via Giovanni Verga 180, 62100, Macerata

(MC)  0733/32501  333/9791491

 brunialessandro6@gmail.com

Sesso Maschio | [Data di nascita](#) 01/09/1989 | [Nazionalità](#) Italia

ESPERIENZA
PROFESSIONALE

Dal Febbraio 2011 – Gennaio 2015 **Intermediario Assicurativo**

ALLEANZA ASSICURAZIONI S.P.A.

- Commercializzazione di prodotti assicurativi e gestione completa di un ampio portafoglio clienti

ESPERIENZA
PROFESSIONALE

Dal 04 Maggio 2015 – 14 Luglio 2015 **Consulente Commerciale**

ABENERGIE S.P.A.

- Vendita di contratti a nuovi clienti da acquisire tramite direct marketing nel settore del libero mercato delle forniture di energia elettrica e gas naturale. Inquadramento da dipendente con CCNL della durata di due mesi (scadenza 07 Luglio 2015)

ESPERIENZA
PROFESSIONALE

Dal 01 Agosto 2018 – In corso

Addetto alle Vendite

DML S.P.A. (TRONY)

Responsabile vendita e assistenza clienti del reparto Audio/Video di Trony, Civitanova Marche.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Da settembre 2003 – a giugno 2008 Maturità Scientifica Liceo Scientifico statale “Galileo Galilei” - Macerata

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre Italiano

Altre lingue

Inglese	B2	B2	B2	B1	B1
Francese		B2	B2	B2	B1

COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	

 Livelli: A1/2 Livello base - B1/2 Livello intermedio - C1/2 Livello avanzato
 Quadro Comune Europeo di Riferimento delle Lingue

Competenze comunicative

Possiedo buone competenze comunicative e di interazione acquisite durante la mia esperienza triennale di intermediario assicurativo, addetto alla vendita dei prodotti della compagnia. Inoltre ho acquisito considerevoli conoscenze del mondo edile, con competenze che vanno dalle conoscenze pratiche per l'esecuzione dei lavori a tutte quelle che riguardano la gestione di un'attività, con conseguente direzione dei lavori, del cantiere e l'acquisizione di nuovi contratti.

Competenze organizzative e gestionali

Ho sviluppato e perfezionato una ottima capacità organizzativa sia nello sviluppo della mia attività ma anche nel supporto e nella gestione del lavoro altrui. Da intermediario assicurativo, ho acquisito inoltre capacità nella gestione e nella formazione di risorse umane inserite nella struttura con le quali ho svolto attività di affiancamento e tutoraggio. In qualità di collaboratore di impresa edile mi sono occupato della gestione di tutte le componenti umane che lavorano in un cantiere per la realizzazione dell'appalto, con conseguente organizzazione del lavoro.

Altre competenze

Sono un abile comunicatore e riesco a gestire molto bene il rapporto con la clientela. Sono sciolto nel dialogo.

Patente di guida Patente B1

Competenze informatiche Buona padronanza del computer e degli strumenti Office. Interesse sviluppato fin da età adolescenziale su informatica e elettronica. Buona conoscenza acquisita da autodidatta.

Competenze professionali Buona conoscenza dei prodotti di investimento bancari e assicurativi presenti nel mercato. Conoscenza di base in materia di finanza. Sono abile nel contatto diretto con la clientela e riesco a attirare l'attenzione, conosco molti metodi di vendita e mi destreggio molto bene con essi. Buona conoscenza del settore edile, con conoscenze tecniche e teoriche anche su materiali e tipologie di interventi.

ULTERIORI INFORMAZIONI

**Appartenenza a gruppi /
associazioni**

Da oltre 10 anni faccio parte de "La Bottega de le Ombre", un'associazione culturale di divulgazione teatrale di cui ricopro la carica di Presidente. Attraverso l'attività teatrale ho ottenuto numerosi premi e riconoscimenti su tutto il territorio nazionale

Dati personali

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali".